

#YNBA – komm ins Team um bewirb dich als

Key Account Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Leitung von Projekten: Von der Übergabe durch den Vertrieb bis zur finalen Kundenabnahme
- Koordination und Überwachung der Projektziele hinsichtlich Liefer- und Leistungsumfang, Kosten, Qualität und Termintreue
- Ansprechpartner für externe und interne Stakeholder
- Verantwortung für die erfolgreiche Zusammenarbeit der interdisziplinären Teams

Das bringst du mit:

- Abgeschlossenes technisches Studium oder eine abgeschlossene Berufsausbildung in einem technischen Beruf mit Weiterbildung
- Berufserfahrung im Projektmanagement, vorzugsweise im Maschinen- und Anlagenbau
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Teamspirit und Kommunikationsstärke



Dafür bieten wir:

- Flexible Arbeitszeiten
- 38,5h/ Woche
- Das „Du“ im gesamten Unternehmen
- 31 Tage Urlaub
- Zusätzliches 13. Monatsgehalt
- Großzügige Prämien (Mitarbeiterempfehlungsprogramm, Jubiläumsprämien)
- 25% Zuschlag ab der 1. Überstunde
- Betriebliche Altersvorsorge & Vermögenswirksame Leistungen ab Tag 1
- Gemeinsame Aktivitäten und Firmenevents
- Sportnavi-Firmenfitness

Du möchtest spannende Projekte im Maschinenbau mitgestalten und herausfinden, was #YNBA bedeutet? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!